

# Fitness Industry Association

発行: 一般社団法人日本フィットネス産業協会

TEL.03-5207-6107

FAX.03-5207-6108

E-mail. ftys@fia.or.jp

http://www.fia.or.jp

## NEWS

編集: (株)クラブビジネスジャパン

フィットネスビジネス編集部

TEL:03-5459-2841

FAX.03-3770-8744

E-mail.info@fitnessclub.jp

http://www.fitnessclub.jp

### Board Meeting

### 理事会報告

#### FIA第25回

#### 通常総会開催 新役員を選任

平成24年6月20日、東京ベイ有明ワシントンホテルにて、FIA第25回通常総会を開催した。多数の会員が参加し、6つの議案について提案通り承認した。

総会での議案は以下の第1号～第6号である。

第1号議案 平成23年度事業報告書承認の件

第2号議案 平成23年度決算報告書承認の件

第3号議案 平成24年度事業計画書(案)承認の件

第4号議案 平成24年度収支予算書(案)承認の件

第5号議案 定款変更案承認の件

第6号議案 役員選任案承認の件

※議案書は正会員・賛助会員の皆さまへお送りしています。内容についてのお問い合わせは事務局へご連絡ください。

#### 第154回FIA理事会開催

#### 新会長・新副会長・新専務理事を選任

平成24年6月20日、東京ベイ有明ワシントンホテルにて行われた第154回FIA理事会にて、以下の通り会長、副会長、専務理事が選任された。

会長 田中 富美明氏 (株)コナミスポーツ&ライフ

副会長 吉田 正昭氏 (株)式会社ルネサンス

副会長 村井 良孝氏 セントラルスポーツ(株)

専務理事 杖崎 洋氏 日本フィットネス産業協会

また、上記4氏のほか、総会において承認された理事・監事は次の通り。いずれも任期は2年間。

<理事>

安藤 直樹氏 (株)レッツコンサルティング

岩崎 伊佐雄氏 (株)ジェイアール東日本スポーツ

上治 丈太郎氏 ミズノ(株)

小野寺 泰氏 (株)東急スポーツオアシス

笠原 盛泰氏 (株)ハクヨプロデュースシステム

木皿儀 邦夫氏 (株)メガロス

佐藤 雅之氏 グンゼスポーツ(株)

新家谷 隆夫氏 (株)オージースポーツ

武信 幸次氏 (株)ティップネス

田畑 晃氏 (株)キッツウエルネス

手塚 栄司氏 (株)THINKフィットネス

橋本 秀一氏 大塚製薬(株)

原田 宗彦氏 早稲田大学 スポーツ科学学術院

古屋 武範氏 (株)クラブビジネスジャパン

吉田 康志氏 (株)エイム

<監事>

中村 良明氏 (株)文教センター

竹内 正挙氏 竹内会計事務所

滝田 裕氏 川戸・滝田法律事務所

当日開催された第25回通常総会のなかで、今回退任した藤原達治郎前会長は次のように挨拶した。「これまで3期6年にわたり会長職を務められたことは、ひとえに皆さまがたのご協力があったことです。思い起こせば、IHRSAアジア&パシフィックフォーラムの東京での開催、NHKの受信料やJASRACによる音楽著作権の課金問題、新しいかたちでの賀詞交歓会の開催、『SPORTEC』への協力や『フィットネスホットライン』の主催、マスターズスイミングフェスティバル(京都)の開催や震災被災者支援のための各種事業など、変化の激しい時代のなかでとても多くのことをとまにすることができて嬉しく思います。皆さまがたには心より感謝いたします。今後もぜひフィットネス業界のために力を合わせてがんばっていただきたいと思います」。

また、新会長となった田中富美明氏は、次のように挨拶した。「藤原会長におかれましては、3期6年と長きにわたり、ご指導賜り、ありがとうございます。またご苦労さまでした。会長職という大きな役割を引き継ぐことになり、非常に身の引き締まる思いでいっぱいです。これからも大きな変化が続くことが予想されるなかで、皆さまの意見を聞かせていただき、しっかりとまとめて業界を盛り上げていけたらと思っています。どうぞよろしくお願いいたします」。

## Topics

## トピックス

2012年6月10日(日)、みちのくフィットネスクラブ協会共催のFIA東北セミナーが仙台で開催された。以下に、当日の講演模様を2回に分けてご紹介する。

### スポーツ現場に学ぶ素敵な言葉がけ ～ペップトークの理論と応用①

トレーナーズ スクエア株式会社

代表取締役 岩崎由純氏

こんにちは。まずは簡単に私の自己紹介をさせていただきます。私は、1986年から23年間、NEC女子バレーチームのトレーナーをしていました。1984年のロサンゼルスオリンピックでは、あるスポーツメーカーの派遣トレーナーもやりました。また、91年、92年はバルセロナオリンピックにも女子バレーボールチームのトレーナーとして帯同しました。そのような環境のなかで、選手に力を発揮させるペップトークについて学んできました。本日は、それについてご紹介したいと思います。

#### 選手の力を引き出すペップトーク

ペップトークとは、スポーツ業界の指導者、監督、コーチ、リーダーがスポーツ選手を励ますために、試合前、本番前に選手にかけるスピーチ、言葉のことです。辞書では「選手をやる気にさせるトーク」などと記載されています。アメリカでは、小学生のクロスワードパズルにも出てくるほどポピュラーな言葉です。ペップとは略語ではなく、「元気」「活気」「勇気」などの意味をもつ単語です。大枠で捉えれば、誰かの背中の一押しをする、または応援する言葉のことです。

ペップトークの例で一番わかりやすいのは、去年のなでしこジャパンの活躍でしょう。彼女たちは大方の予想を覆し、ワールドカップで優勝しました。PK戦に入る直前、円陣を組み、佐々木監督が選手たちに言った言葉が「おもいっきり楽しんでこい!」。これがまさにペップトークです。この言葉により、彼女たちはリラックスして大いに力を発揮できたのです。

私はこの言葉に感激して佐々木氏について少し調べてみました。すると、女子サッカーの指導を引き受けるか彼が悩んだとき、長女の千尋さんに「パパなら500%大丈夫だよ」と言われたことで、決心したそうです。佐々木氏自身も、娘さんにこの一言で背中を押されていたのですね。

去年は、なでしこの活躍以外に私が感動したことがもうひとつありました。それは、福島第一原発が被災した際、火災を食い止め、冷却水を注入するために、東京消防庁のハイパーレスキュー隊(以下、レスキュー隊)が出動した出来事です。彼らがミッションを成功させた後に開いた記者会見で、ある記者が彼らにこう質問しました。「あのとき家族の皆さんは何と仰いましたか?」それに対して、レスキュー隊の1人である佐藤本部長は、奥さまから「日本の救世主になってください」という1行の

メールが届いたと話されました。出勤に際し、奥さまは殉職覚悟のたいへん危険な任務であることはわかっていたはずですが、それなのに、彼女は「気を付けて」「行かないで」などとはいっさい言わずにこのメッセージを送りました。そのメッセージの裏には、「後のことはすべて私に任せて」という意味が伺え、強い覚悟を感じます。これは短いけれど、たいへんポジティブな背中をひと押しするメッセージなのです。

実は、私は同じレスキュー隊の1人である富岡隊長とは少し付き合いがあります。私は、プロレスラーの蝶野正洋さん、元ボクシング世界チャンピオンの飯田覚士さんたちと一緒に心肺蘇生法を普及するイベントを開催しており、そのイベントにこのレスキュー隊の方たちも参加して下さることがあります。

震災後に開催したイベントの際、私はある部隊の副本部長さんに「奥さまに渡してください」と言って、自分で作成した「ポジティブ語(ポジティブな言葉)大賞」という表彰状をお渡しました。そこには、「あなたがたの短くわかりやすい一言が、日本の救世主たちの背中を優しく押ししました。よって、ここにその功績をたたえ、表彰いたします」と記しました。すると、彼は目に涙を浮かべながら、「われわれの功績は世界中に伝えられました。しかし、家内のことを思ってくれたのはあなただけです」と、とても喜んでくれました。しかしその後、「つきましては、隊員63名、全員の妻にお願いします」と言われましたが(笑)。

それにしても、若い隊員も含めた63名の全員が妻帯者というのは驚きですよね。それはなぜでしょうか? それは、「命の尊さを知るものだけが入れる」という理由からです。隊員に必要な要素として、たとえ腕が折れても、足がもげても、「絶対に家族のもとに帰るんだ」という強い意志をもつ者であることが大切だからです。レスキュー隊は危険な火災現場、崩壊現場にチームで出動します。そのチームのなかに、もし命を粗末にして無謀な行動をとる者がいた場合、その者を救うためにほかの仲間まで危険にさらされ、最悪な場合チーム全滅となってしまうかもしれません。彼らは技術も度胸もあります。ですから、可能な限り人命救助を行います。自分の命まで危ないと感じた場合は、それを回避する勇気も大切なのです。

さて、ペップトークに話を戻しましょう。ペップトークの特徴は、短くてわかりやすく、肯定的な言葉を使って選手たちの魂をゆさぶり、最大限の力を引き出すことです。しかし、残念ながら、私が23年間携わってきた女子バレーも含めて、多くの小中高の部活動や、プロスポーツの世界では正反対のことが行われています。

#### モチベーションを下げるプペトーク

ペップトークの正反対の言葉、私はこれをペップの反対としてプペトークと呼んでいます。長くてわかりにくくて、ネガティブな言葉で選手たちのやる気をなくす説教や罵倒。これをやってしまう人が多いのです。子ども向けのスポーツなどでは、監督やコーチがあまりにもきつく叱るため、どこか痛いところが

あっても「痛い」と言えずに無理して頑張ってしまった結果、怪我をする、という事態も起きています。私はアスレチックトレーナーという職業で、怪我の予防のために努めていましたが、監督が「そんなの捻挫のうちに入らない」と言ってしまうと、選手は痛くても我慢してしまうのです。

また、バレーを行っていたある女の子は、小学生時代から身長が180センチ以上もあり、「日本の宝」といわれていました。しかし小さいころは、骨の成長に筋肉の成長が追いつかず、動きが少し遅かったのです。そのため、「お前は遅い」と言われ続け、その子は「自分はそうなんだ」と思い込んでしまいました。高校時代には、実際には俊敏に動けるようになっていたのに、その思い込みは残っていました。そのトラウマがもとで、結局その子はバレーを辞めてしまったそうです。

そんな悲しい事態を防ぐために、私はプッペを撲滅し、ペップトークの普及を目指して活動しています。ペップトークを成功させるために必要な要素は、ポジティブな言葉がけです。とかくいってしまいがちなネガティブな表現を、ポジティブなものに変える、または表現を置き替えてみるのです。例えば、「太っている」という言葉自体はネガティブですが、それを男性なら「貫禄がついたね」、女性なら「ふくよかになったね」というように、ポジティブな言葉に変えてみるのが大切です。

## ポジティブ・ストロークとは

次にポジティブ・ストロークについてご紹介します。エリック・バーン氏というカナダの精神科医が、目の前の人に対する印象について、分析しました。例えば、「この人、私のために本気になってくれている」と感じるような態度は相手に好印象を与えます。反対に、「私のこと嫌いみたい」というのは悪印象を与えます。先ほどのペップトークのように、ポジティブな言葉は大切ですが、それだけではなく、姿勢や態度、目線も大切なポイントであるということです。ラポール(人間関係で構築される信頼)のためにも、「どんな印象を目の前の人に与えるか」ということが大切になるのです。例えば、監督が選手に怒鳴ったとしても、選手が「私のために本気になってくれている」ということを感じるのであれば、この怒鳴る行為も「ポジティブ」に入ります。反対に、すごく優しい雰囲気を出していても、嫌みなどを言っていたら、「ネガティブ」です。

私は職業上、いろいろな方とお会いします。NECに就職する前はアメリカのナショナルチームやNFLなどにも携わっていました。そして、そこで監督が語るペップトークを拝聴する機会がありました。とても感動的なものばかりでした。それを皆さまにもぜひ知ってもらうために、素敵なペップトークのある映画をお勧めしたいと思います。

「タイタンズを忘れない」

「エニイ・ギブン・サンデー」

代表的なものはたくさんありますが、私の一番のお勧めは「ミラクル」です。内容は1980年のレイクプラシッドオリンピック

で起こった実話を映画化しています。「勝てないだろう」と思われていたアメリカのアイスホッケーチームが準決勝まで勝ち進み、当時20年間無敗だったソビエトのチームと戦うこととなります。そして、いよいよ試合が始まろうとするとき、控室で監督が選手に実際に語ったトークがそのまま映画でも使用されています。このセリフがとても人前で、askman.comというサイトにて、「スポーツ映画に登場する素晴らしいペップトーク」のランキング第一位にもなりましたので、ぜひ一度ご覧ください。

この「ミラクル」でもそうですが、ペップトークには、先ほどの佐々木監督やレスキュー隊の例のように、「楽しんでこい」「救世主になってください」など、短くとも印象的なキーワードが使われることが多く、これも大事なポイントです。そして、相手とよいイメージをシェアすることが非常に大事なのです。

また、ペップトークの特徴のひとつである、「アクセプト(承認)すること」ですが、資料では補足説明として「Being Doing Having」と追記しています。このBeingとは「生まれてきてくれてありがとう(存在自体を承認)」、Doingは「今、やっている過程、努力している行動そのものを承認する」、Havingは「結果の承認」です。試合して、勝っても負けてもその結果を受け入れることができる。ペップトークをするにはこれらを意識することが大切です。

特に、「結果の承認」が現代ではポイントでしょう。「努力して、なにがしらの結果を生む」という行為については、ほとんどの人が達成できているはずですが、多くの場合でその過程には目が向けられず、結果だけが重視されています。“勝った”という結果はよくて、“負けた”という結果は悪い。勝った、負けたは、ある意味ただの“区分”ですから、それに関わらず、とにかくなにがしらの結果が出たら「お疲れさま」と言ってあげることができるかどうか、ペップトークの成否にもつながるのです。オリンピックに出れば、やはり勝ってほしいと思うでしょうし、プロジェクトがあれば、よい結果が出てほしいと思うのは当然ですが、現代では結果が悪ければそれで終わり、という場合が多すぎです。今もっている自分の力をすべて出し切ったら、その結果がたとえ悪くても、反省して次にどうすべきかを考えればいいのです。特にスポーツ界では結果が出なければ簡単に戦力外にされてしまいますよね。それぐらいプロ意識が徹底しているということではありますが、私は教育や育成の段階では少しやり過ぎだと思えます。ぜひ皆さんは、クライアントさまに対しては、きちんとその辺を留意してケアしていただきたいと思います。まずは、「来てくれてありがとうございます」から始まり、結果が出なければ「さあ、次はどうしましょう」と、クライアントと一緒に考えてさしあげましょう。

## 実現可能性が高まるイメージ

先ほど、「イメージはシェアしましょう」といいました。例えば、野球で今から「打つぞ」という場面で、成功をイメージするのも、失敗をイメージするのも自由です。成功をイメージしても失敗

することもあります。しかし問題はその逆のパターンです。失敗をイメージしたら成功するのでしょうか？ 失敗をイメージしてプレーしたら、きっとその通りになるでしょう。口に出してまでイメージしたものは、かなりの確率で実現します。「俺、ゴルフで大事な場面になるとバンカーなんだよね」。そう明言したら、そのイメージが成功する確立はかなり高まるでしょう。それは、60兆個にもおよぶ身体の細胞が、それに呼応するからです。イメージしたら、その後が続く述語に何を入れても意味はありません。そもそもイメージには“述語”という概念がないからです。例えば、「ミス」という言葉を使ったら、「ミスをするな」と言うのがなんだろうが、イメージされるものは「ミス」なのです。同じ意味で、「負けるな」「負けろ」もイメージの世界では同義語になります。

だから、もし相手を成功させたかったら、ポジティブな言葉を使って勝ちや成功をイメージさせることが大事です。例えば、皆さまのクラブの会員さまで「私、水しか飲んでなくても痩せないの」と言えば、60兆個の身体の細胞が「私は水しか飲んでなくても痩せてはいけない」と反応してしまうでしょう。

人間は褒められると、体内でドーパミンが出ます。そして、全身にわくわく感が伝わっていきます。褒められた、認められただけでもこのような現象が起こります。そして、嬉しいときには最も潜在能力が発揮されやすくなります。ですから皆さまは、お客さまに対してできるだけポジティブな言葉を使い、認める、褒めることに力を入れていきましょう。

## Information

## お知らせ

### ■震災遺児・孤児向けスポーツ支援キャンペーン、スタート

6月25日をもって有志各社並びにFIAのホームページにキャンペーン内容を掲載いたしました。このキャンペーンには、全国から557クラブがご参加いただいています。FIAのホームページでは、参加クラブのリストを掲載しています。

また、経済産業省記者会・ペンクラブへのリリースと、全国の新聞・TVなど約200ヶ所への情報送付を行いました。対象となるお子さまが1人でも多くご利用くださることを願います。

### ■「マスターズスイミングフェスティバル2012」

#### 募集開始

FIAマスターズスイミングフェスティバルは9月30日(日)京都アクアリーナにて行われます。6月22日よりFIAのホームページに募集要項を掲載し、受け付けを開始いたしました。締切は8月2日です。各クラブ・チームへのご案内をお願いします。

### ■節電広報について

#### ①節電PRポスター

6月にFIAからクラブ顧客に節電への理解を求めるPRポスターをお送りしています。各電力会社管内ごとに節電目標値がありますが、原発稼働に伴う数値変更が報じられていま

す。7月10日に第1次の低減があり、もう1基の稼働後にはさらなる低減が予定されています。ポスターを掲示・ご利用いただいているクラブにおかれましては、注記されるなどご対処くださいますよう、お願いいたします。

#### ②電力需給逼迫警報・計画停電の受信について

電力需給逼迫警報や計画停電については懸念が低減したとはいえ、実施の可能性は残っています。政府・電力会社からの発表はマスコミなどを通じて広報されますが、国からは各企業(クラブ)ご担当の方が速やかに情報を得るため、個別に受信する策を講じられるよう要請があります。下記政府広報ページから、携帯アドレス・電力会社名などを登録すると、公式発表から即時に受信します。ご活用ください。

●節電ポータルサイト「節電.go.jp」→ <http://setsuden.go.jp>

### ■青少年立ち入り制限についてのお知らせ送付

東京都内所在クラブへ東京都青少年治安対策本部からハガキが送られています。夏休み時期を迎え、東京都青少年健全育成条例に基づく深夜時間帯(23時～4時)の18歳未満青少年立ち入り制限についての内容ですので、ご確認ください。対象は、「水泳を行わせる施設」となっています。

## Member's Board

## 会員掲示板

### ◆株式会社アイ・エス・アイ ソフトウェア◆

#### クラブ運営セミナー開催

株式会社アイ・エス・アイ ソフトウェア(賛助会員)は、2012年7月25日(水)、クラブ運営セミナーを開催する。セミナーは2部構成で、講師は、同社の米谷 葉氏、また、ゲスト講師HFJ2012のセミナーでも講師を務めた、船井総合研究所経営コンサルタントの濱田将士氏。「選ばれるスポーツクラブの作り方」と題して、データの活用法から入会促進に役立つ方法などを紹介する。

#### <セミナー概要>

日程:2012年7月25日(水)14:00~16:30

場所:株式会社アイ・エス・アイソフトウェア 本社

(大阪市中央区本町4丁目6-17 IS本町ビル6F/

地下鉄御堂筋線 本町駅 徒歩5分)

対象:フィットネスクラブ・スイミングスクールの経営者・幹部

費用:無料

定員:20名

詳細・お申込み: <http://www.islim.jp/seminar2012725.html>

#### <講演概要>

1.『スポーツクラブのデータ活用法

ーわかるデータのとらえ方ー』

株式会社船井総合研究所 経営コンサルタント 濱田 将士氏

2.『入会促進、退会防止、コスト削減を実現する

クラウドサービス(スリム)とは?』

株式会社アイ・エス・アイソフトウェア 米谷 葉

## New Clubs

## 出店情報

## 7月のオープンクラブ

**セントラルフィットネスクラブ小手指**

所在地:埼玉県所沢市小手指町1丁目6番

小手指タワーズ ディアスカイタワー2-3F

TEL:04-2938-1071

●FIA会員

**スポーツクラブ ルネサンス 久宝寺**

所在地:大阪府八尾市龍華町2-2-4

ゼビオスポーツタウン 久宝寺 内

TEL:072-923-1888

●FIA会員

**ドウミ ルネサンス 田町**

所在地:東京都港区芝5-27-1 三田SSビル4F

TEL:03-5765-2575

●FIA会員

**ジェクサー・フィットネス&スパ新宿**

所在地:東京都渋谷区代々木二丁目1番5号

JR南新宿ビル

TEL:03-5333-2101

●FIA会員

**Curves筑前前原駅前**

所在地:福岡県糸島市前原中央1丁目1-17

ミュー前原2F

TEL:092-331-8031

**Curves新潟大学前**

所在地:新潟県新潟市西区坂井字村上709-3

TEL:025-261-8111

**Curves小美玉羽鳥**

所在地:茨城県小美玉市羽刈字五万堀638-5

TEL:0299-46-0111

**Curves酒田泉**

所在地:山形県酒田市東泉町2丁目9-8

TEL:0234-26-0005

**Curves千駄木**

所在地:東京都文京区千駄木4-7-15

TEL:03-5815-3270

**Curves湖北台**

所在地:千葉県我孫子市湖北台8-18-4

TEL:04-7192-8756

**Curves池尻大橋**

所在地:東京都目黒区大橋2-16-23

TEL:03-6407-8442

**Curvesイオン鴨川**

所在地:千葉県鴨川市横渚973-1 イオン鴨川3F

TEL:04-7099-2010

**Curves京阪古川橋駅前**

所在地:大阪府門真市末広町8-16

ロータリープラザ3F

TEL:06-6909-9555

**CurvesJR吹田駅前**

所在地:大阪府吹田市朝日町27-14 松岡ビル4F

TEL:06-6170-5044

**Curves江坂駅前**

所在地:大阪府吹田市豊津町10-22

ストライズ江坂4F

TEL:06-6319-9486

**Curves高幡不動**

所在地:東京都日野市高幡1009-3 栄昌会館203

TEL:042-599-5377

**Curvesアル・プラザ金沢**

所在地:石川県金沢市諸江町30番1号

TEL:076-234-1414

**Curvesショッピングプラザ日光**

所在地:栃木県日光市今市456

ショッピングプラザ日光内3F

TEL:0288-25-7001

**Curves能登川**

所在地:滋賀県東近江市佐野町609-1

マルゼン能登川店2階

TEL:0748-42-8427

**Curves浜松ささがせ**

所在地:静岡県浜松市東区篠ヶ瀬町239番

TEL:053-545-7829

**Curvesエブライ新市**

所在地:広島県福山市新市町戸手995-1

TEL:0847-52-5277

**Curves笹沖**

所在地:岡山県倉敷市笹沖1274-1

TEL:086-422-8874

**Curves南大分**

所在地:大分県大分市田中町9組

トキハインダストリー南大分店4

TEL:097-576-7852

**Curvesイオン築港**

所在地:北海道小樽市築港11-6

TEL:0134-21-6635

**Curvesサンプラザ二本松**

所在地:福島県二本松市油井字中田1-1

TEL:0243-23-2988

**Curves守口西郷通**

所在地:大阪府守口市西郷通2-8-20

TEL:06-6991-2294

**Curves桶川西**

所在地:埼玉県桶川市西2-9-36

マメトラショッピングパーク1F

TEL:048-779-8665

**Curves茅ヶ崎出口町**

所在地:神奈川県茅ヶ崎市出口町11-3

TEL:0467-82-1127

**断食で減量「ファスティング」講座、ルネサンス、直営全店で**

フィットネスクラブのルネサンスは、減量や体調改善のため短期間断食する「ファスティング」の講座を2013年3月期中に直営全店で展開する。昨秋から一部店舗で先行して実施したところ、高い確率で減量効果があったため、潜在ニーズが大きいと判断した。安全面に十分な配慮をして手がけることで、新たな顧客層が開拓できるとみている。

講座の1回目と2回目はファスティングについての事前学習にあて、食事や生活スタイルを見直す機会にする。その後実施する3日間の断食中は専用ドリンクと水だけで過ごす。約230人のインストラクターのほか、役員クラスを含む社員が自ら体験し、安全性を確認した。

(2012.6.6 日経MJ)

**10月開業、仙台の大型複合施設、アリーナ6,000人収容  
ゼビオ、共同事業者募る**

スポーツ量販大手のゼビオはこのほど、仙台市で10月にオープン予定の大型複合施設の概要を発表した。最大6,000人を収容する多目的アリーナを備え、周辺には飲食店やスポーツ用品店、フィットネスクラブなども開業する。全体で約3万平方メートルの大規模施設を建設し地域活性化の役割を担う。

JR仙台駅から南に約4キロメートル離れた長町駅前の「あすと長町地区」に開業する。多目的アリーナはバスケットコートやコンサート会場、スケートリンクなどの用途を想定。10月にはプロバスケットボールの試合が開催される予定だ。

施設の運営はゼビオが中心となった有限責任事業組合(LLP)が担う計画で、ゼビオは共同事業者を募集している。地元のプロスポーツチームやイベント開催会社、地元メディアなどに呼びかけ、LLP設立を進めている。

(2012.6.15 日経MJ)

**スポーツ器具製造のセノー、ミズノ、完全子会社に**

ミズノは21日、スポーツ器具製造のセノー(千葉県松戸市)の全株式を企業再生支援機構から29日付で取得すると発表した。取得額は79億8,500万円。セノーを完全子会社にする事で手薄だった屋内体育器具を強化し、ミズノが手掛けるスポーツ施設の運営委託事業などとの相乗効果を引き出す。

(2012.6.22 日本経済)

**Issue****記事****フィットネス、東北で快走、会員数、震災前上回る**

フィットネスクラブ各社が東北地方で会員数を増やしている。プールやジムを備えた大手各社の総合施設の会員数は東日本大震災前を上回り、伸び率も全国平均をしのいでいる。女性専用施設の募集も好調だ。震災による消費自粛が和らぎ、体力づくりへの関心が中高年層を中心に高まったのが背景にある。

フィットネス大手のルネサンスは東北6店舗の2012年3月期末の会員数が前の期末に比べて8.1%増え、全国平均の伸び(2.7%増)を上回った。

(2012.6.4 日経MJ)